

Kunden-Referenz



Bei HELUKABEL Austria GmbH sind Office365 und PowerBI die Technologien der Zukunft. Heute in Österreich, morgen weltweit!

Ein digitaler Arbeitsplatz für seine Mitarbeiter, das war das Ziel von Manfred Breurather, Geschäftsführer der HELUKABEL Austria GmbH. Mit Microsoft SharePoint Online und PowerBI wurden die richtigen Werkzeuge und mit corner4 Information Technology auch der kompetente Partner für die Umsetzung gefunden.

Intranet als Startpunkt: Die Anforderungen von HELUKABEL waren sehr facettenreich und verlangten neben dem Intranetportal ein vereinfachtes Dokumentenmanagementsystem mit direkter Anbindung an das ERP-System (Microsoft Dynamics NAV). Im Portal selbst kamen neben den corner4 eigenen SharePoint-Lösungen (Mitarbeiterakte und Vertriebstool) auch Individuallösungen für Kunden und Lieferanten zum Einsatz. Bei letzteren werden die vom ERP-System generierten Belege automatisch in den SharePoint kopiert und stehen dort den Mitarbeitern zur Verfügung. Ein Highlight ist die globale Search-as-you-Type Suche, die Dokumente in wenigen Augenblicken findet. Die Verwaltung von Leads und Verkaufschancen übernimmt bei HELUKABEL sales4. Dabei werden die im ERP-System erstellten Angebote in den SharePoint synchronisiert und dort von den Vertriebsmitarbeitern über die gesamte Prozesslaufzeit hinweg gepflegt. Die aktuelle Abschluss-Wahrscheinlichkeit, das gewichtete Auftragsvolumen und weitere Infos können dadurch einfach ausgewertet und als Sales-Pipeline im PowerBI Dashboard dargestellt werden.



Kunde: HELUKABEL® Austria GmbH, 4053 Haid, weltweit in 29 Ländern, 33.000 Lagerartikel
Basis: Office365 (SharePoint Online)
Anforderung: Intranetportal, Dokumentenablage, Reporting und Datenauswertung mit PowerBI



Management-Dashboard:

„In der Vergangenheit war die Auswertung unserer Daten eine sehr komplexe und oftmals analoge Tätigkeit. Verknüpfte Tabellen und Listen in Excel ergaben am Ende eine mehr oder weniger genaue Auswertung der Geschäftstätigkeit“, sagt Manfred Breurather. „Als ich

Microsoft PowerBI erstmals im Einsatz sah, habe ich mich sofort in dieses Tool verliebt – es ist einfach, alle notwendigen Daten werden vollautomatisch aus den Quellsystemen aggregiert und zeigen mir alles was ich benötige, um die HELUKABEL Austria GmbH zu steuern. Der Zeitaufwand ist marginal und die Möglichkeiten von PowerBI begeistern mich jeden Tag aufs Neue“, erzählt Breurather begeistert über sein Dashboard.

„Für corner4 als Partner haben wir uns entschieden, weil die Mitarbeiter dort sehr kompetent sind und die Zusammenarbeit stets auf kollegialem Niveau passiert. Das findet man heutzutage nicht mehr sehr oft, erleichtert aber die Projektarbeit sehr“, erklärt Manfred Breurather.

Die HELUKABEL Gruppe ist ein international führender Hersteller und Anbieter von Kabel, Leitungen und Kabelzubehör mit Produktions- und Vertriebsstandorten in 29 Ländern und einem Sortiment von über 33.000 Artikeln.